

Relevance

Relevance | Studiu de caz | **Electroprecizia**

Electroprecizia Sacele isi construieste strategia de business pe baza informatiilor furnizate de QlikView

“Orice decizie importanta are ca fundament informatii reale, la zi,
furnizate de QlikView.”

Matei Dumitru, Director General al Electroprecizia S.A.

ELECTROPRECIZIA S.A. este unul dintre cei mai importanti producatori romani de motoare electrice, totodata, principalul producator roman de echipament electric si electronic pentru o gama variata de automobile, tractoare si camioane, cu o traditie de 77 ani.

In 2009 Electroprecizia S.A. s-a organizat pe structura de holding, coordonand activitatea celor 8 module si indeplinind si rolul de intermediar in vanzarea produselor realizate.



Datorita modularizarii companiei in 8 firme distincte, precum si a multitudinii de platforme existente in zona sistemelor informatice utilizate (SAP, Cros, Saga, FoxPro, WindSoft, San Software, fisiere Excel), societatea se confrunta cu un real efort in raportarea indicatorilor.

Rapoartele legate de indicatorii de performanta se realizau manual, prin extragerea de date din diferite surse si prelucrarea lor, ceea ce necesita un efort mare si timp indelungat. Astfel, informatiile utile nu erau obtinute imediat, ci doar cu o frecventa prestabilita (lunara, trimestriala, semestriala, anuala).

Pentru luarea deciziilor de business in timp real, utilizand date din intregul grup de firme Electroprecizia, o solutie de Business Discovery (user-driven Business Intelligence) a fost considerata vitala.

Provocarea diversitatii

Avand in vedere obiectivele pe care Electroprecizia si le propusese pentru 2013, implementarea unei solutii BI devenise imperioasa. Solutia QlikView s-a dovedit instrumentul intuitiv, usor de utilizat si implementat de care compania avea nevoie.

Provocarile principale au fost extragerea datelor de pe platforme multiple si disponibilitatea limitata a resurselor interne, deoarece in cadrul firmei se implementa in acelasi timp un nou sistem ERP.

Dorinta de a analiza cat mai multe date si a le transpune in interfețe interactive, usor de interpretat a devenit realitate in numai 3 luni de la startul proiectului.

Solutia QlikView oferita de Relevance a fost implementata in toate cele 8 societati ale Electroprecizia si este utilizata de top management si de persoanele cheie din departamentele financiar, vanzari, aprovizionare, marketing si logistica.

„Am obtinut imediat informatia privind datele curente ale afacerii precum si cele din istoric, putand avea rapid date

Solution Overview



Electroprecizia

Producator motoare electrice
www.electroprecizia.ro

Funcții

Executive, Sales, Marketing, Logistics, Supply Chain, Finance

Teritoriu

Romania

Provocari

- extragerea si prelucrarea datelor de pe platforme multiple
- disponibilitatea limitata a resurselor

Solutia

Compania Electroprecizia a implementat QlikView intr-un timp scurt – doar 3 luni. Numarul utilizatorilor QlikView este de 30 in acest moment, iar implementarea acopera toate cele 8 societati care compun compania. QlikView este utilizat de top management, precum si de persoane cheie din departamentele financiar, vanzari, aprovizionare, marketing si logistica. Electroprecizia foloseste QlikView Server, ceea ce ii permite analiza unor volume mari de date si o mare flexibilitate in distribuirea analizelor potrivite catre utilizatori potriviti, la momentul potrivit.

Beneficiile

- o singura versiune de adevar, care faciliteaza comunicarea si procesul decizional
- prelucrarea si analiza unui volum mare de date, din surse variate, aducand informatii consolidate in acelasi format de raportare
- analiza datelor realizate, in paralel cu cele bugetate si previzionate

Surse de date

Aplicatii: SAP, Cros, Saga, FoxPro, WindSoft, San Software

Baze de date: Oracle, MS SQL

Fisiere: Excel, XML

Partener QlikView

Relevance Management
www.relevance.ro

de analiza care altfel erau mult mai greu de colectat” spune Stefan Risnoveanu – Director General la Electroprecizia Electrical Motors).

Imbunatatirea performantei

Managementul Electroprecizia are acum prin intermediul aplicatiilor QlikView toate informatiile necesare pentru imbunatatirea performantei generale a companiei. Utilizatorii dispun de acces la date consolidate atat per holding, cat si la nivelul fiecarei societati, analiza indicatorilor putand fi facuta pana la nivelul celui mai mic detaliu inregistrat in bazele de date.

Rapoartele de profitabilitate, precum si bilantul managerial, reprezinta componentele centrale ale solutiei QlikView dezvoltate la Electroprecizia.

Iata cateva dintre beneficiile solutiei QlikView de Business Discovery :

- Prelucrarea si analizarea unui volum mare de date, din surse variate, permite obtinerea de informatii consolidate si/sau detaliate, in acelasi format de prezentare pentru toti utilizatorii;
- interfata interactiva ofera utilizatorilor posibilitatea de a face analize complexe ad-hoc, in cateva minute;
- informatiile sunt actualizate automat in QlikView, eliminandu-se munca manuala si posibilitatea erorii umane;
- analizele manageriale sunt disponibile de oriunde, inclusiv prin intermediul dispozitivelor mobile (smartphone sau tableta);
- Dashboard-urile interactive asigura o vedere de ansamblu asupra performantelor realizate in comparatie cu cele bugetate/previzionate;

Astfel, ca urmare a implementarii solutiei QlikView, s-a constatat ca in toate societatile companiei Electroprecizia s-a inregistrat un grad inalt de satisfactie al utilizatorilor datorat accesului rapid la informatiile relevante si independentei in realizarea de analize ad-hoc.

„Ne-am dorit niste parteneri de incredere, alaturi de care sa punem bazele unei solutii solide, pe termen lung. Firma Relevance, prin consultantii de business care o reprezinta, a dat dovada de competenta profesionala, responsabilitate, operativitate, seriozitate, implicare in problemele identificate, consultanta in tratarea exceptiilor.” spune Lorena Blaga, Project Manager BI.

Viitorul, bazat pe QlikView

Acum, administratorii societatilor nu mai sunt nevoiti sa ceara rapoarte financiare si de vanzari responsabililor de procese, ci pot consulta informatiile direct in aplicatie. Mai mult, isi pot construi propriile analize de business pentru a descoperi informatii noi, relevante in procesul decizional.

In urmatoarea perioada Electroprecizia are in vedere dezvoltarea unei aplicatii de analiza a productiei. Se doreste obtinerea trasabilitatii intre comanda si livrare, putand analiza distinct si consolidat toate costurile implicate, pe categorii, precum si termenele de aprovizionare/livrare.

„Odata cu implementarea QlikView, departamentul de finante a intrat intr-un proces de transformare, alocand timpul economisit la raportare catre zone cu valoare adaugata cum ar fi analiza si optimizarea cheltuielilor financiare. Prin independenta si mobilitatea solutiei, managementul operativ poate acum reactiona mai rapid la scenariile din piata si isi fondeaza deciziile pe cifre.”

Mark Copony – CFO Electroprecizia S.A.

